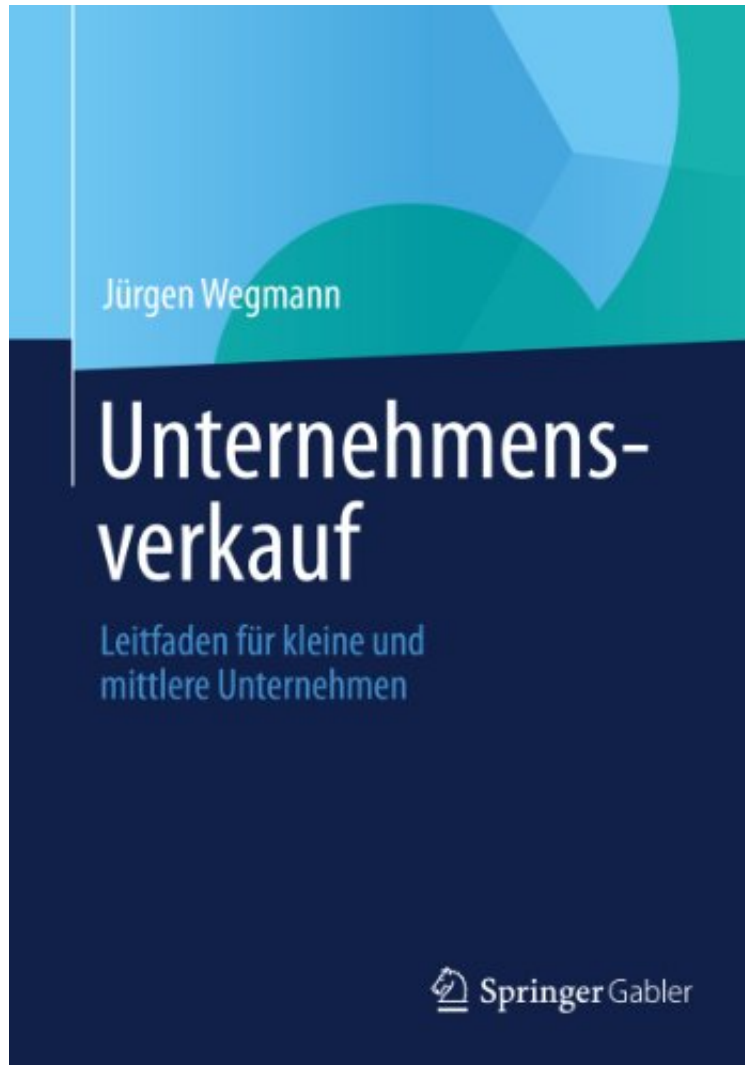


# Unternehmensverkauf: Leitfaden für kleine und mittlere Unternehmen (German Edition)

Jürgen Wegmann

ePub | \*DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



 Download

 Read Online

#3520463 in eBooks 2013-06-12 2013-06-12 File Name: B00DDHWEZ6 | File size: 71.Mb

**Jürgen Wegmann : Unternehmensverkauf: Leitfaden für kleine und mittlere Unternehmen (German Edition)** before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Unternehmensverkauf: Leitfaden für kleine und mittlere Unternehmen (German Edition):

Neben den rechtlichen und steuerlichen Besonderheiten beim Unternehmensverkauf sind die Kunden durch unterschiedliche Unternehmenskulturen zu kennen. Schon die Entscheidung für den richtigen Käufer kann viele Punkte in der Umsetzung und Integration erleichtern. Das Buch erläutert daher alle wichtigen Schritte von

der Konzeptionsphase bis zur Integration.

From the Back Cover Ein Unternehmensverkauf bedeutet vielseitige Herausforderungen: Neben den rechtlichen und steuerlichen Besonderheiten sind auch die Herausforderungen durch unterschiedliche Unternehmenskulturen zu beachten. Schon die Entscheidung für den richtigen Käufer kann viele Punkte in der Umsetzung und Integration erleichtern. Das Buch erläutert alle wichtigen Schritte von der Konzeptionsphase bis zur Integration und geht auf die besonderen Bedürfnisse kleiner und mittlerer Unternehmen (KMU) ein. Der Inhalt gründe für MA-Prozesse aus Sicht des Mittelstandes Den passenden Käufer finden Unternehmenskulturen der Beteiligten Chancen und Risiken für Käufer und Verkäufer Klassischer Ablauf eines MA-Prozesses Gestaltung der Integration Die Zielgruppen Geschäftsleiter und Entscheider von kleineren und mittleren Unternehmen Der Autor Dr. Jürgen Wegmann ist Geschäftsführer der KWU Gesellschaft für Mittelstandsberatung AG. Neben der langjährigen Unternehmenspraxis zeichnet ihn auch seine Lehrtätigkeit an zahlreichen Hochschulen als ausgewiesenen Experten für die Beratung mittelständischer Unternehmen aus. About the Author Dr. Jürgen Wegmann ist Geschäftsführer der KWU Gesellschaft für Mittelstandsberatung AG. Neben der langjährigen Unternehmenspraxis zeichnet ihn auch seine Lehrtätigkeit an zahlreichen Hochschulen als ausgewiesenen Experten für die Beratung mittelständischer Unternehmen aus.